

КЕЙС

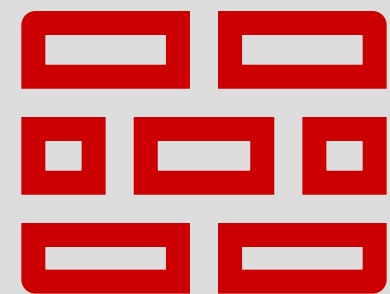
ПО ВЫХОДУ НА РЫНОК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ТОВАРЫ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ (ТНП)

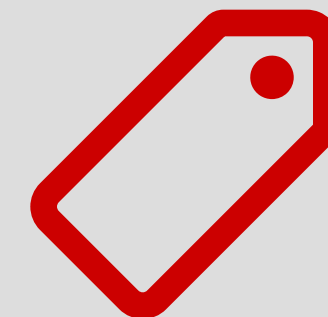
Шаг 1

Маркетинговое исследование рынка

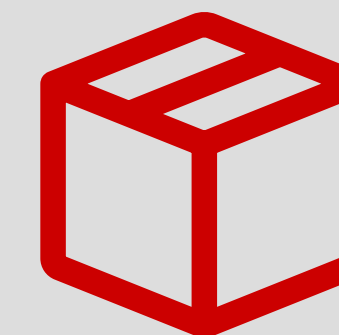
Анализ конкурентоспособности экспортного проекта:



Барьеры рынка



Цена



Упаковка



Оценка заинтересованности



Рекомендации по продвижению

navigator.exportcenter.ru/map

exportcenter.ru/international_markets/country_export_rating

regionstat.exportcenter.ru/regions/map

standardsguide.exportcenter.ru

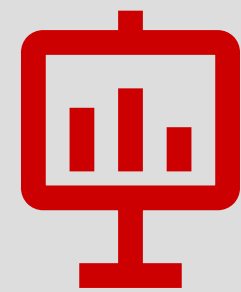
trademap.org

macmap.org

nielsen.com

Шаг 2

Анализ
и проработка
маркетинговой
составляющей



**Формирование уникального
торгового предложения и подготовка
презентационных материалов**



**Маркетинг.
Поиск покупателей:**

- Отраслевые выставки →
- Бизнес-миссии →
- Электронные торговые площадки →



**Проведение переговоров
с потенциальными партнерами**

Шаг 2.1

Анализ и проработка маркетинговой составляющей

Отраслевые выставки (товары народного потребления)



«Мебель & Интерьер. Дизайн. Декор»

Выставочный форум мебели,
интерьерных концепций,
декора и дизайна

Апрель 2022 г., г. Минск

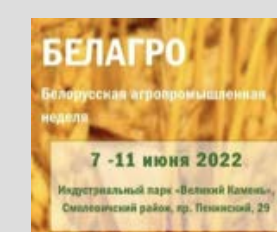


ПродЭкспо — 2021

Крупнейшая оптовая продовольственная
выставка-ярмарка Республики Беларусь

9-12.11.2021, г. Минск

- многоплановая деловая программа
- дегустации
- тематические салоны



Белпродукт 2022

Международная
специализированная
выставка продуктов питания

7-11.06.2022, г. Минск
более 400 экспонентов,
из 16 стран



BelTexIndustry

45-я международная выставка-ярмарка по оптовой
продаже товаров легкой промышленности

6-8 октября 2021 г., г. Минск

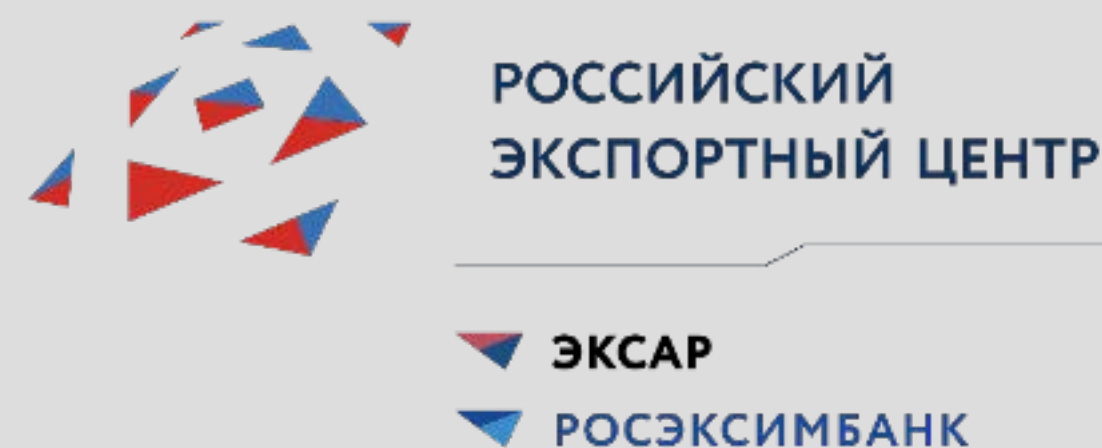
более 4000 целевых посетителей
деловая программа:

- семинары
- круглые столы
- показы коллекций одежды и обуви

Шаг 2.2

Анализ и проработка маркетинговой составляющей

Бизнес-миссии



Предоставляет услуги:

- по аренде площади для обеспечения деловых мероприятий;
- по застройке площади для обеспечения деловых мероприятий;
- по оформлению и оснащению деловой зоны, включая аренду необходимого оборудования и мебели;
- по обеспечению администрирования и организации проведения деловых мероприятий;
- по оплате регистрационных сборов за участников деловых мероприятий, формированию пакета участника;
- по оплате транспортных расходов, связанных с обеспечением коллективных перевозок российских участников в стране проведения международного мероприятия;
- по информационному продвижению, в том числе затраты на рекламу мероприятия, разработку, изготовление и тиражирование раздаточных материалов;
- по привлечению на мероприятие и организации деловых встреч с потенциальными иностранными потребителями российской продукции.

Актуальные бизнес-миссии: myexport.exportcenter.ru/events

РЯЗАНСКИЙ ЦЕНТР ЭКСПОРТА



Предоставляет услуги:

- по консультированию об условиях экспорта;
- по формированию или актуализации коммерческого предложения;
- по поиску потенциальных иностранных покупателей;
- по содействию в проведении индивидуальных маркетинговых или патентных исследований;
- по содействию в создании на иностранном языке и (или) модернизации уже существующего сайта;
- по достижению договоренностей о проведении встреч с потенциальными иностранными покупателями;
- по переводу презентационных материалов на язык потенциальных иностранных покупателей;
- по подготовке сувенирной продукции с логотипами участников бизнес-миссии;
- по техническому и лингвистическому сопровождению переговоров.

Шаг 2.3

Анализ и проработка маркетинговой составляющей

Электронные торговые площадки



«Евроопт»

крупнейшая
розничная сеть
магазинов
по всей Беларуси



«Санта»

крупная розничная
сеть различных форматов:
маркеты, супермаркеты
и магазины-эконом



«ДОБРОНОМ»

сеть магазинов «у дома»



«Бьюти-лevel»

импортёр профессиональной
косметики и дистрибьютор
мировых брендов на территории
Республики Беларусь



«Мила»

розничная торговля продукцией
бытовой химии, косметики
и парфюмерии. Более 300
магазинов по всей территории
Республики Беларусь

Шаг 3

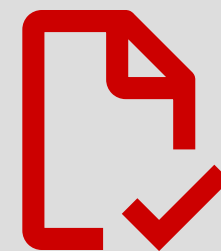
Оформление разрешительных документов



Оформление сертификата или декларации о соответствии



Ветеринарный / фитосанитарный сертификат



Государственная регистрация с выдачей соответствующего свидетельства (отдельные категории продуктов)

Шаг 4

заключение внешне- торгового контракта



**Внешнеторговый контракт:
разработка / согласование / подписание**



Проверка соответствия продукции

- (Технические регламенты таможенного союза, требования ЕАЭС и Республики Беларусь)



Базисы (условия) поставки – INCOTERMS 2020:

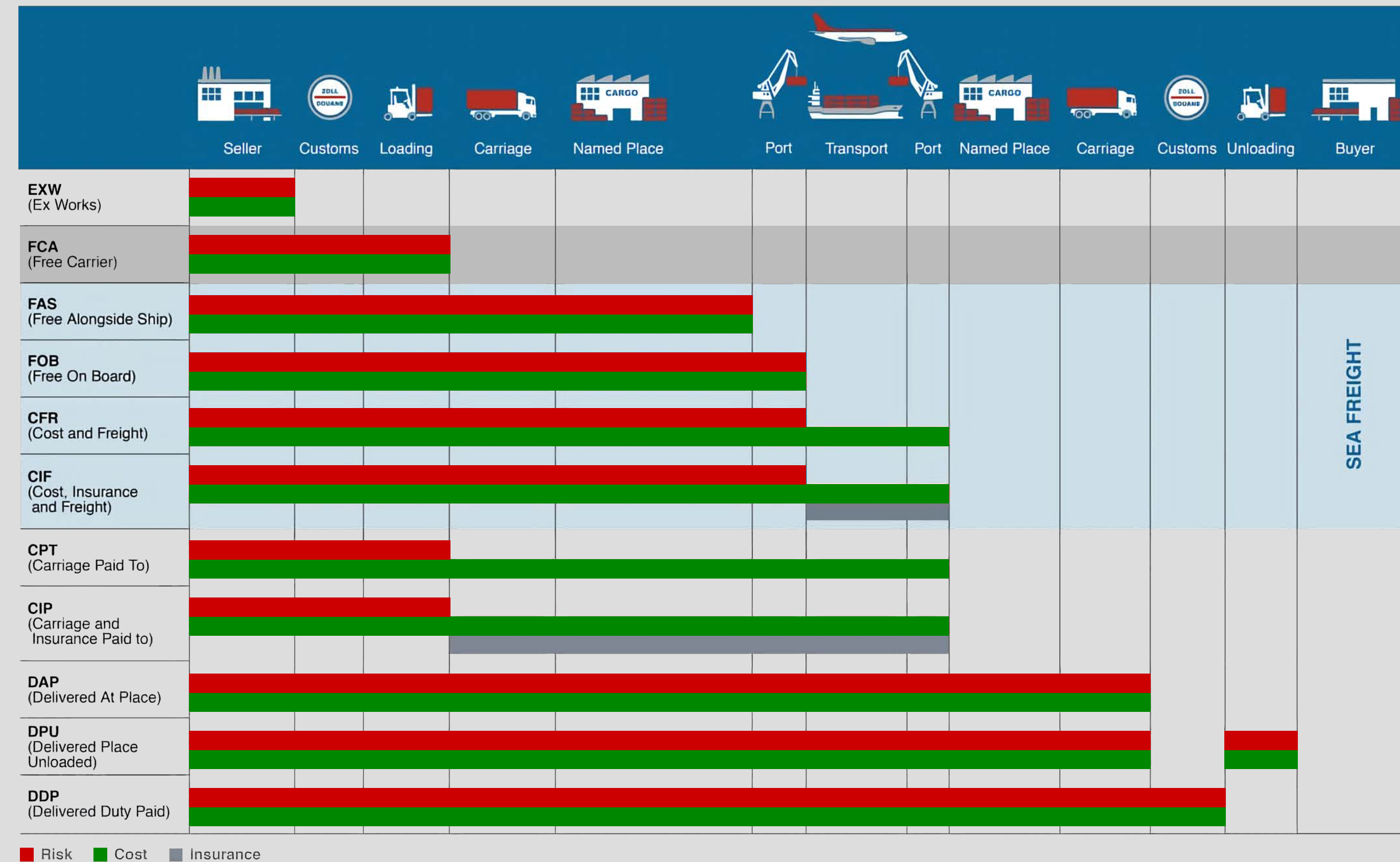
- FCA (Free Carrier / оформление отгрузочных документов, погрузка товара в предоставленный покупателем транспорт) →
- CPT (Carriage Paid To / оформление отгрузочных документов, погрузка и транспортировка груза) →
- DAP (Delivered at Place / оформление отгрузочных документов, погрузка и транспортировка груза, передача груза, готового к разгрузке) →

Шаг 4.1

заключение внешне-торгового контракта

Условия поставки Инкотермс 2020 — FCA

INCOTERMS 2020

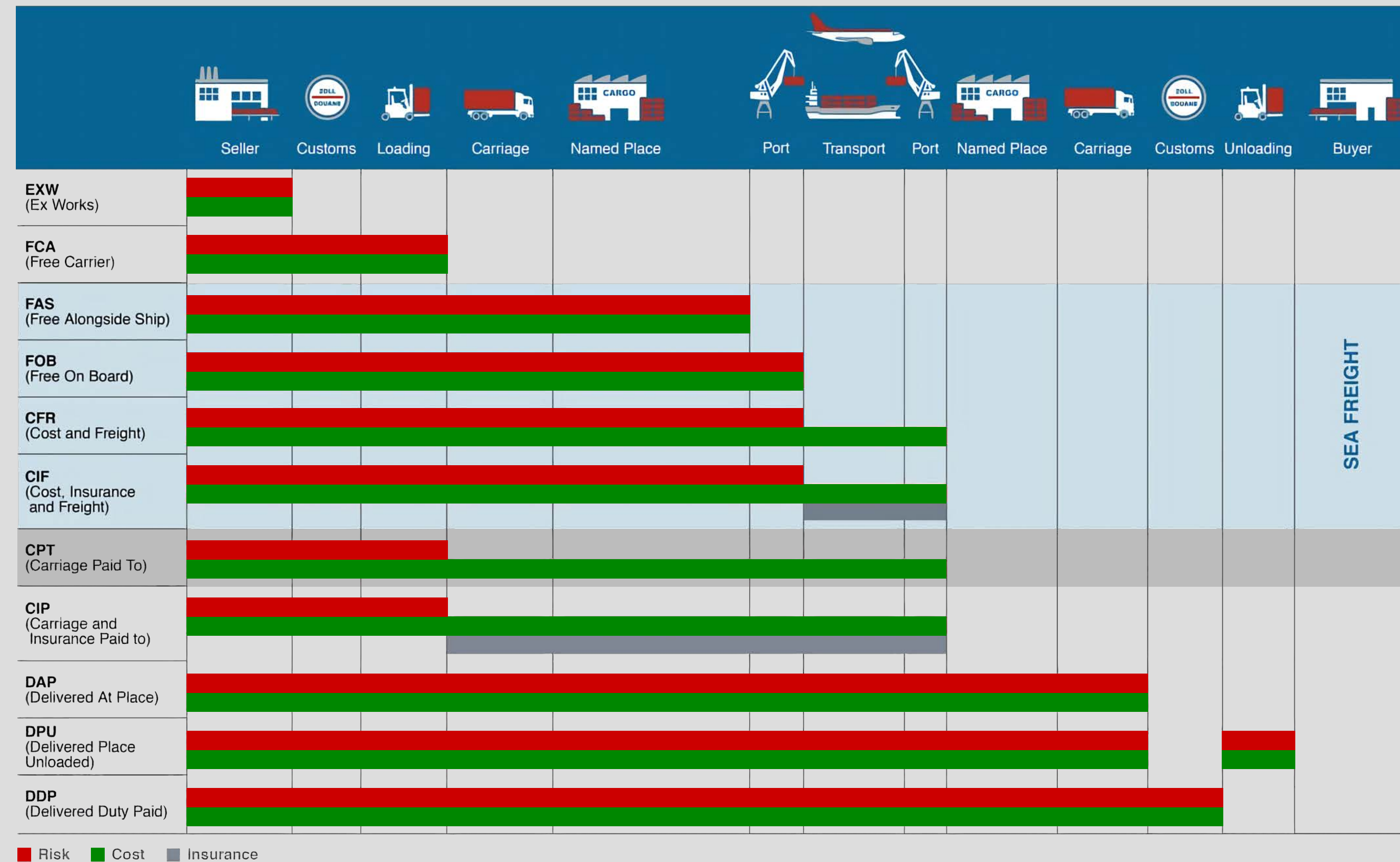


Шаг 4.2

заключение внешне-торгового контракта

Условия поставки Инкотермс 2020 — СРТ

INCOTERMS 2020



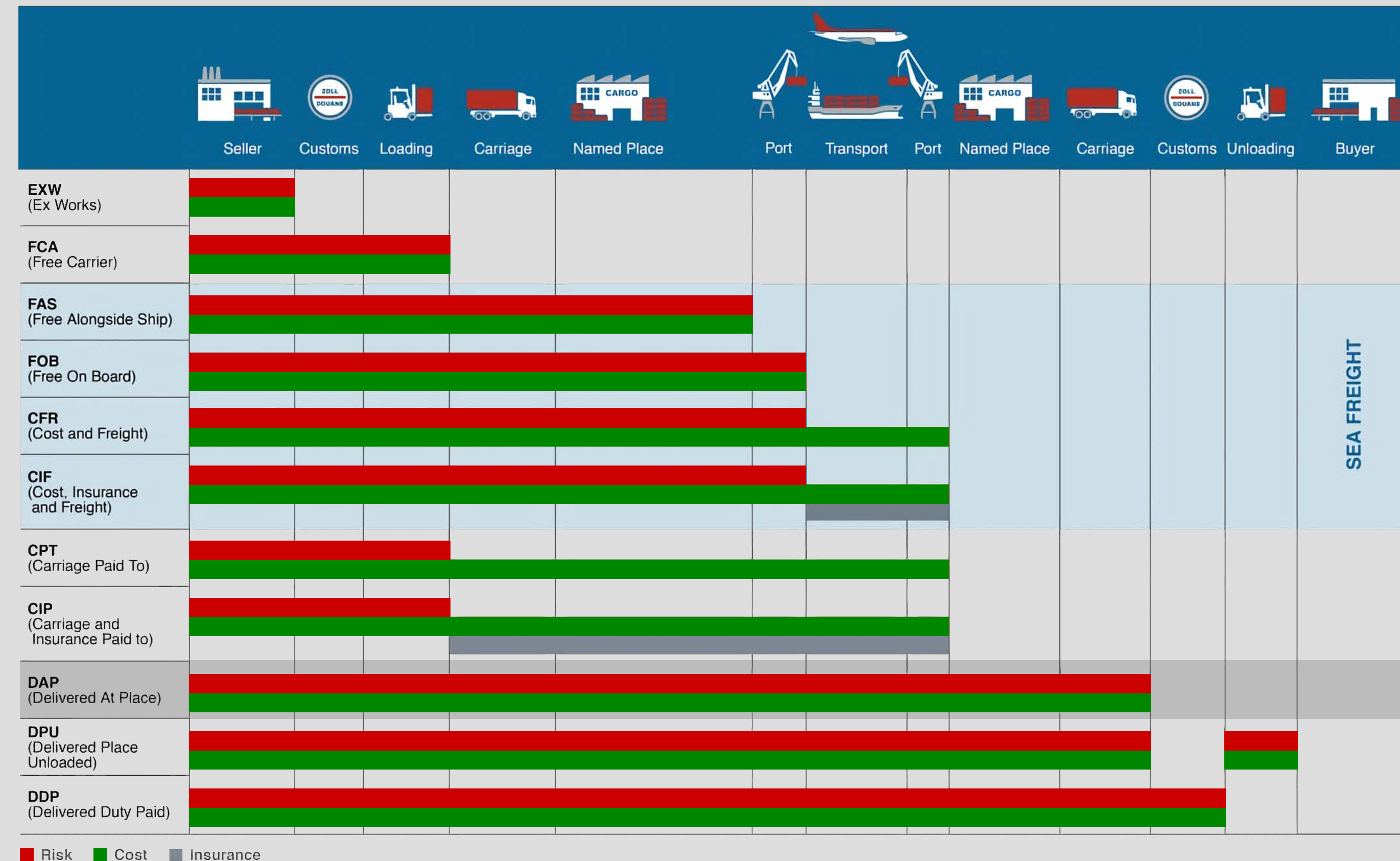
SEA FREIGHT

Шаг 4.3

заключение внешне-торгового контракта

Условия поставки Инкотермс 2020 — DAP

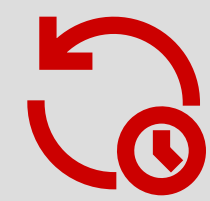
INCOTERMS 2020



SEA FREIGHT

Шаг 5

Производство экспортного товара

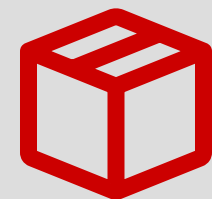


Доработка товара

(при необходимости)



Маркировка (стикеровка)



Выбор упаковки груза

- паллеты
- гофрокороб
- мешки
- контейнеры

Шаг 6

Таможенное оформление товаров

Не требуется таможенное оформление для экспорта в ЕАЭС



Документы для поставок:

- внешнеторговый контракт
- товарная накладная
- транспортная накладная
- сертификаты, подтверждающие качество товара



ОБЯЗАТЕЛЬНО после поставки:

- статистическая форма в ФТС РФ
- подтверждение об уплате косвенных налогов от контрагента

Шаг 7

Доставка товаров (логистика)

Способы доставки:

- ▶▶▶ Авто – самый удобный и дешевый способ
- ▶▶▶ Ж/д – крупные партии на дальние расстояния
- ▶▶▶ Авиа – наиболее быстрый и дорогой способ



Шаг 8

Оплата

Предпочтительные варианты

- Предоплата
- Постоплата (возможно страхование ЭКСАР) →
- Комбинированные варианты оплаты
- Аккредитив



Шаг 8.1

Оплата

ЭКСАР страхование отсрочки платежа для МСП

Лимит страхования
до **10** млн рублей

Страховое покрытие
70% от суммы
неплатежа

Страховая премия
20 000 рублей

Период страхования
до **1** года



**РЯЗАНСКИЙ
ЦЕНТР ЭКСПОРТА**



Телефон 600-522

Почта info@exportcenter62.ru

**Контакты
специалистов РЦЭ**



Скачать кейс

