

# КЕЙС

---

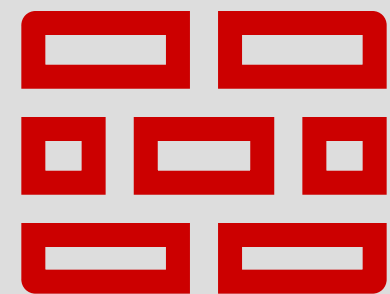
## ПО ВЫХОДУ НА РЫНОК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

## Медицинские / Фармацевтические ТОВАРЫ

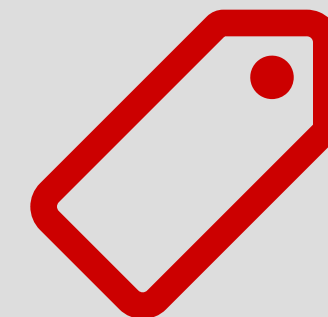
# Шаг 1

## Маркетинговое исследование рынка

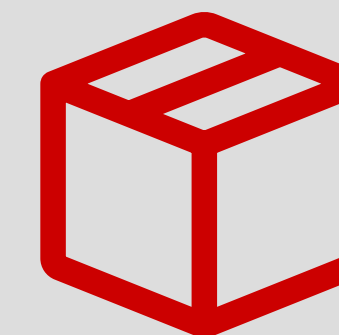
### Анализ конкурентоспособности экспортного проекта:



Барьеры рынка



Цена



Упаковка



Оценка заинтересованности



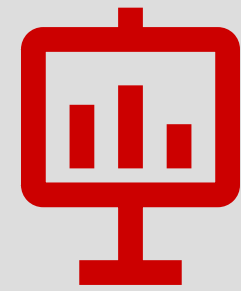
Рекомендации по продвижению

[navigator.exportcenter.ru/map](http://navigator.exportcenter.ru/map)  
[exportcenter.ru/international\\_markets/country\\_export\\_rating](http://exportcenter.ru/international_markets/country_export_rating)  
[regionstat.exportcenter.ru/regions/map](http://regionstat.exportcenter.ru/regions/map)  
[standardsguide.exportcenter.ru](http://standardsguide.exportcenter.ru)  
[trademap.org](http://trademap.org)  
[macmap.org](http://macmap.org)  
[nielsen.com](http://nielsen.com)

Шаг 2

# Шаг 2

Анализ  
и проработка  
маркетинговой  
составляющей



**Формирование уникального  
торгового предложения и подготовка  
презентационных материалов**



**Маркетинг.  
Поиск покупателей:**

- Отраслевые выставки →
- Бизнес-миссии →
- Крупнейшие торговые сети →



**Проведение переговоров  
с потенциальными партнерами**

Шаг 3

# Шаг 2.1

Анализ  
и проработка  
маркетинговой  
составляющей

## Отраслевые выставки (фармацевтические товары)



### Стоматология Беларуси 2021 BelarusDent

Международный  
стоматологический  
форум

**20-22.10.2021, г. Минск**  
Участники: 70+ компаний  
Площадь: 3100+ кв. м.  
Посетители: 3900+ специалистов  
Конгресс: 1200+ участников  
События: 110+ лекций



### Медицина и здоровье - 2021

27-я международная  
специализированная  
выставка

**05 - 07.10.2021, г. Минск**  
Медицинская техника  
и лекарственные препараты  
-лабораторная медицина  
-расходные материалы  
-средства для ухода и гигиены  
-стоматологическое оборудование



### Здравоохранение 2021 BelarusMedica

Крупнейший в Республике  
Беларусь Международный  
медицинский форум

**05 - 07.10.2021, г. Минск**  
Медицинская техника  
и лекарственные препараты  
-лабораторная медицина  
-расходные материалы  
-средства для ухода и гигиены  
-стоматологическое оборудование

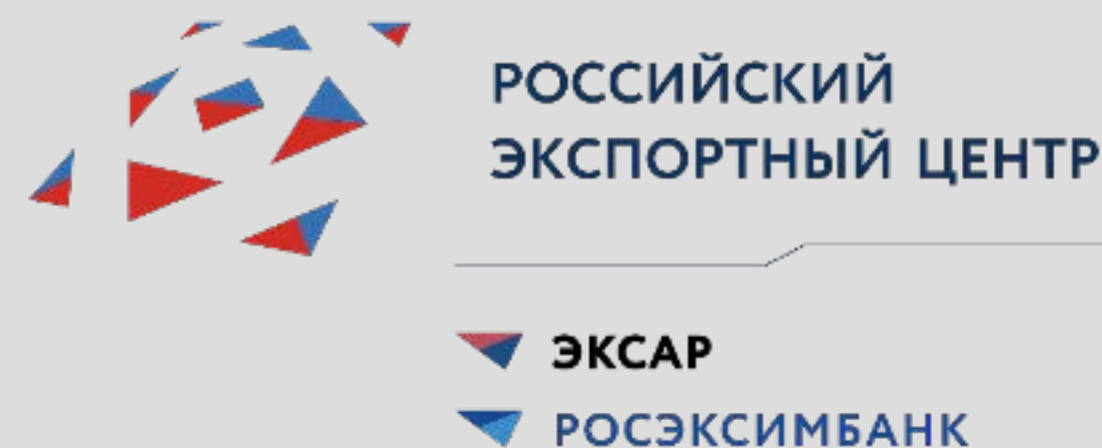
[Назад](#)



# Шаг 2.2

## Анализ и проработка маркетинговой составляющей

### Бизнес-миссии



#### Предоставляет услуги:

- по аренде площади для обеспечения деловых мероприятий;
- по застройке площади для обеспечения деловых мероприятий;
- по оформлению и оснащению деловой зоны, включая аренду необходимого оборудования и мебели;
- по обеспечению администрирования и организации проведения деловых мероприятий;
- по оплате регистрационных сборов за участников деловых мероприятий, формированию пакета участника;
- по оплате транспортных расходов, связанных с обеспечением коллективных перевозок российских участников в стране проведения международного мероприятия;
- по информационному продвижению, в том числе затраты на рекламу мероприятия, разработку, изготовление и тиражирование раздаточных материалов;
- по привлечению на мероприятие и организации деловых встреч с потенциальными иностранными потребителями российской продукции.

Актуальные бизнес-миссии: [myexport.exportcenter.ru/events](http://myexport.exportcenter.ru/events)

### РЯЗАНСКИЙ ЦЕНТР ЭКСПОРТА



#### Предоставляет услуги:

- по консультированию об условиях экспорта;
- по формированию или актуализации коммерческого предложения;
- по поиску потенциальных иностранных покупателей;
- по содействию в проведении индивидуальных маркетинговых или патентных исследований;
- по содействию в создании на иностранном языке и (или) модернизации уже существующего сайта;
- по достижению договоренностей о проведении встреч с потенциальными иностранными покупателями;
- по переводу презентационных материалов на язык потенциальных иностранных покупателей;
- по подготовке сувенирной продукции с логотипами участников бизнес-миссии;
- по техническому и лингвистическому сопровождению переговоров.

Назад

# Шаг 2.3

## Анализ и проработка маркетинговой составляющей

### Крупнейшие торговые сети



#### «БелЛекоЦентр»

Аптечная сеть

33 аптеки  
в Республике Беларусь



#### «Добрыя лекі»

Сеть аптек-дискаунтеров

Более 200 аптек  
в Республике Беларусь



#### «АПТЕКАРЬ»

Аптечная сеть

Более 55 аптек  
в Республике Беларусь

Назад

# Шаг 3

## Оформление разрешительных документов



**Оформление сертификата или декларации о соответствии**



**Проведение государственной регистрации медицинских изделий в Республике Беларусь**

Шаг 4

# Шаг 4

## заключение внешне- торгового контракта



**Внешнеторговый контракт:  
разработка / согласование / подписание**



**Проверка соответствия продукции**

- (Технические регламенты таможенного союза, требования ЕАЭС и Республики Беларусь)



**Базисы (условия) поставки – INCOTERMS 2020:**

- FCA (Free Carrier / оформление отгрузочных документов, погрузка товара в предоставленный покупателем транспорт) →
- CPT (Carriage Paid To / оформление отгрузочных документов, погрузка и транспортировка груза) →
- DAP (Delivered at Place / оформление отгрузочных документов, погрузка и транспортировка груза, передача груза, готового к разгрузке) →

Шаг 5

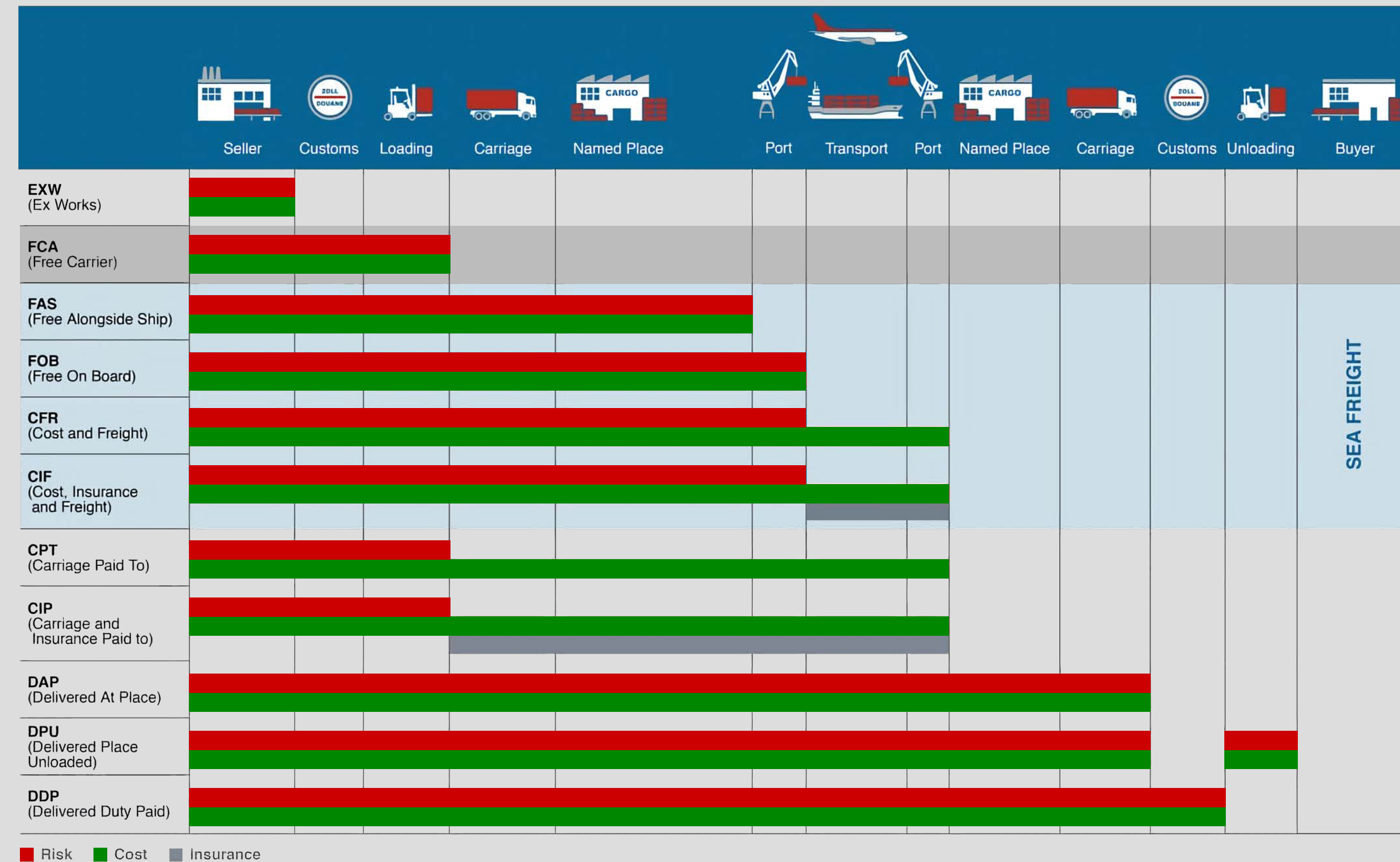


# Шаг 4.1

## заключение внешне- торгового контракта

# Условия поставки Инкотермс 2020 — FCA

INCOTERMS 2020



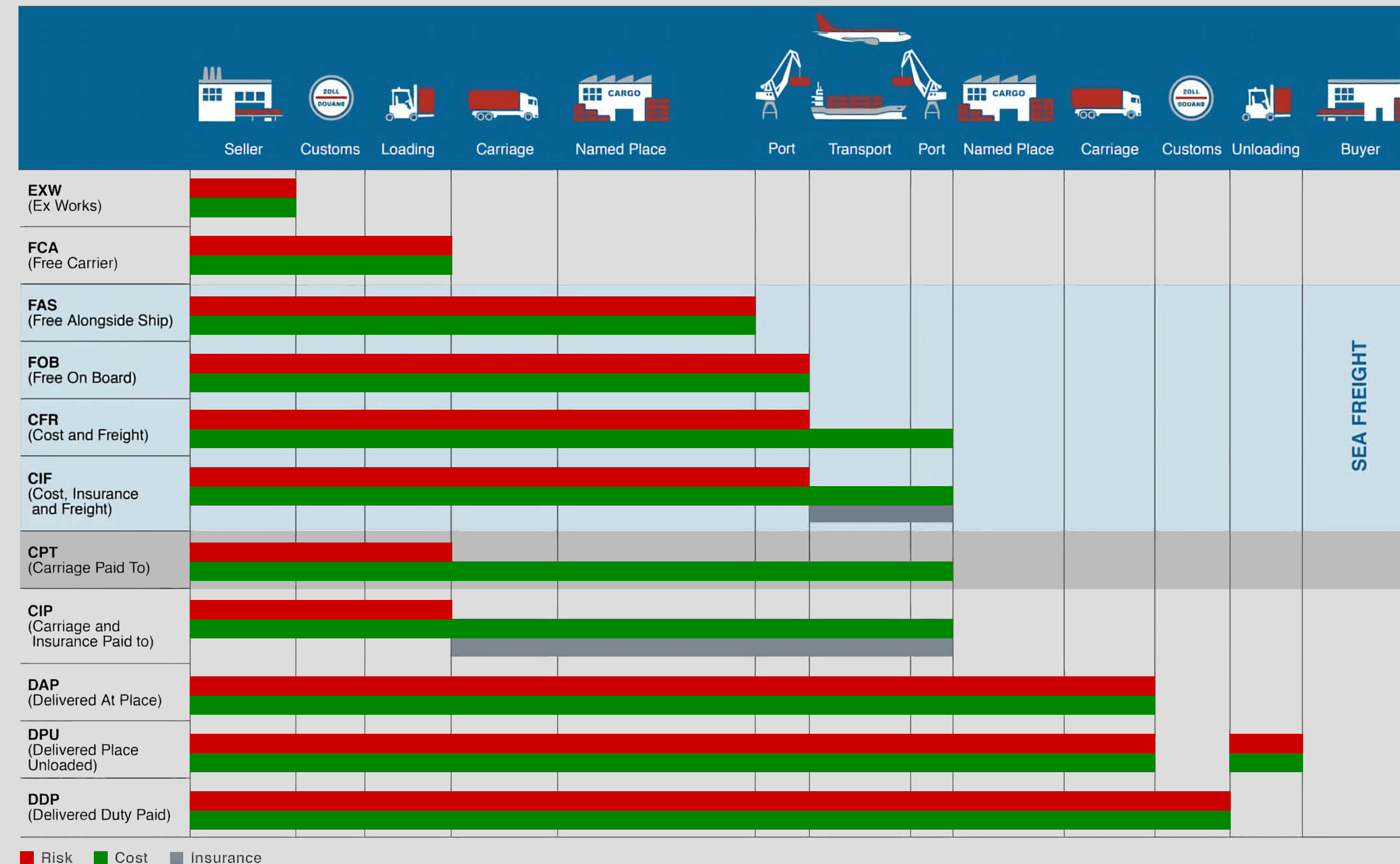
Назад

# Шаг 4.2

## заключение внешне- торгового контракта

## Условия поставки Инкотермс 2020 — СРТ

INCOTERMS 2020



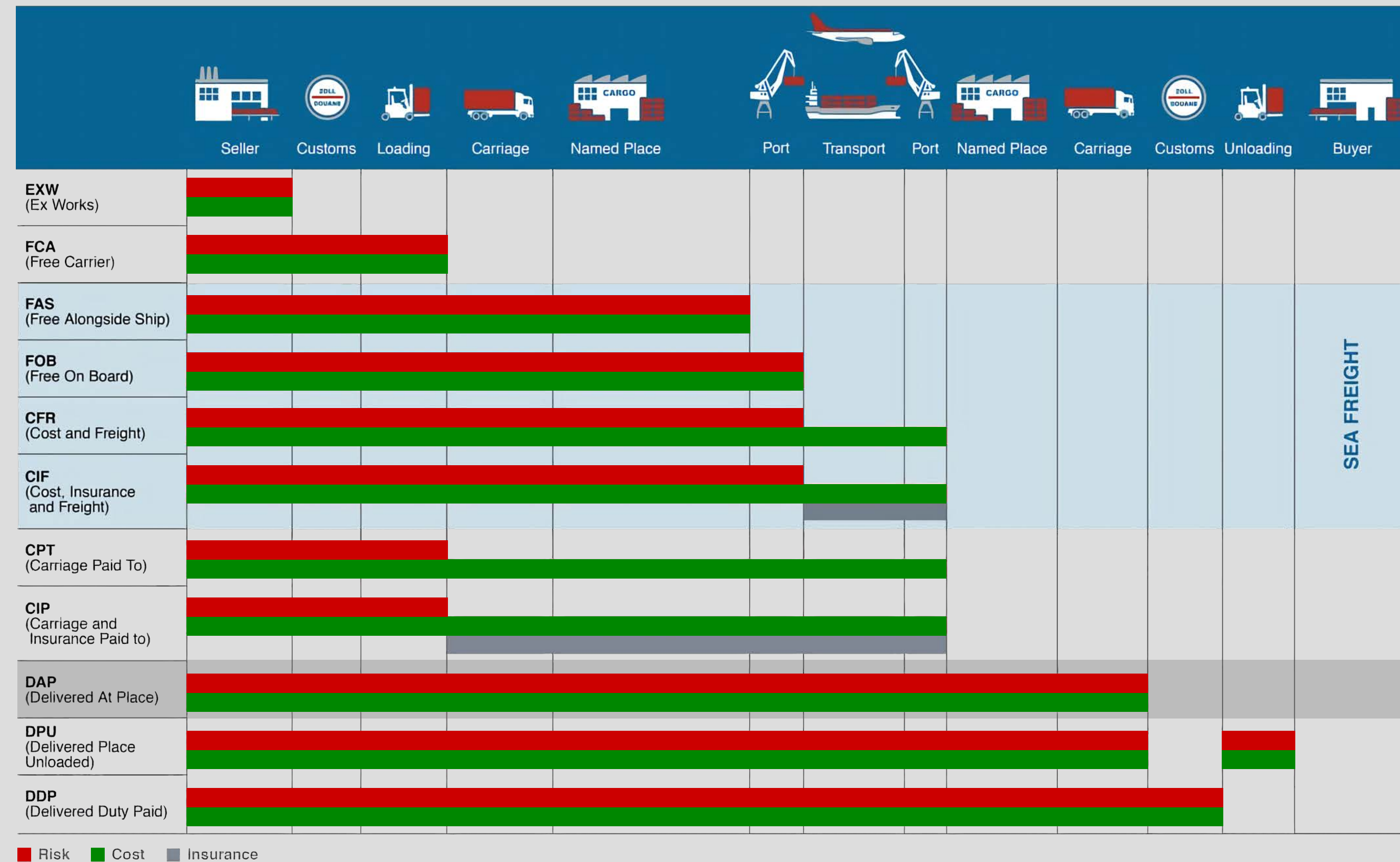
Назад

# Шаг 4.3

## заключение внешне-торгового контракта

# Условия поставки Инкотермс 2020 — DAP

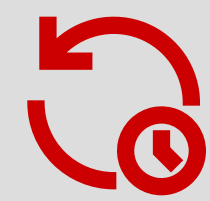
INCOTERMS 2020



SEA FREIGHT

# Шаг 5

## Производство экспортного товара

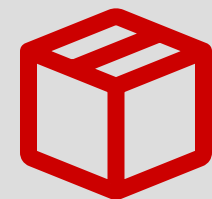


### Доработка товара

(при необходимости)



### Маркировка (стикеровка)



### Выбор упаковки груза

- паллеты
- гофрокороб
- мешки
- контейнеры



# Шаг 6

## Таможенное оформление товаров

### Не требуется таможенное оформление для экспорта в ЕАЭС



#### Документы для поставок:

- внешнеторговый контракт
- товарная накладная
- транспортная накладная
- сертификаты, подтверждающие качество товара



#### **ОБЯЗАТЕЛЬНО** после поставки:

- статистическая форма в ФТС РФ
- подтверждение об уплате косвенных налогов от контрагента



# Шаг 7

## Доставка товаров (логистика)

### Способы доставки:

- ▶▶▶ Авто – самый удобный и дешевый способ
- ▶▶▶ Ж/д – крупные партии на дальние расстояния
- ▶▶▶ Авиа – наиболее быстрый и дорогой способ



# Шаг 8

## Оплата

### Предпочтительные варианты

- Предоплата
- Постоплата (возможно страхование ЭКСАР) →
- Комбинированные варианты оплаты
- Аккредитив



# Шаг 8.1

Оплата

## ЭКСАР страхование отсрочки платежа для МСП

Лимит страхования  
до **10** млн рублей

Страховое покрытие  
**70%** от суммы  
неплатежа

Страховая премия  
**20 000** рублей

Период страхования  
до **1** года



**РЯЗАНСКИЙ  
ЦЕНТР ЭКСПОРТА**



**Телефон 600-522**

**Почта [info@exportcenter62.ru](mailto:info@exportcenter62.ru)**

**Контакты  
специалистов РЦЭ**



**Скачать кейс**

